

أكد تحقيق البنك نتائج بارزة في عملياته محلياً وخارجياً

الهارون: «وربة» بدأ بجني ثمار خطته الخمسية



الهارون والغانم خلال العمومية

أوضح نائب رئيس مجلس الإدارة في بنك وربة، باسل أحمد الهارون، أن البنك استهل العام 2017، باعتماد خطة استراتيجية جديدة حتى 2021، ملتزماً أمام عملائه ومساهميه بأن يكون بنكاً متصدراً في مجال الخدمات المصرفية الإسلامية للشركات والخدمات المصرفية الاستثمارية في الكويت، بالإضافة إلى خدمات رقمية متطورة للأفراد.

وقال الهارون خلال عمومية البنك، أمس، إن «وربة» استطاع خلال عام 2017 من وضع حجر الأساس في مسيرة تلك الخطة، ما ساهم إلى حد كبير في بلورة مكانته بين البنوك الإسلامية المتواجدة في السوق المحلي وتعزيز حصته السوقية.

وأشار إلى أنه بعد نهاية العام الأول من مرحلة التنفيذ، بدأ البنك بجني ثمار الجهود المجدولة والواضحة من الإدارة التنفيذية بكافة أركانها بدعم وتوجيهات من أعضاء مجلس الإدارة، بحيث حقق نتائج بارزة ومشرفة بفضل من خلال نمو صافي أرباحه بنسبة 163 في المئة إلى 6.768 مليون دينار في نهاية العام 2017. ولغى إلى نمو إجمالي الإيرادات بنسبة 62 في المئة لتبلغ 61 مليون دينار، كما ارتفع إجمالي حجم أصول البنك ليصل إلى 1.773 مليار دينار، بنسبة نمو بلغت 57 في المئة.

وكشف أن المحفظة التمويلية للبنك شهدت نمواً بنسبة 53 في المئة إلى 1.263 مليار دينار بنهاية العام 2017، فضلاً عن التطور النوعي الذي يرافق هذا النمو، ما يؤكد نجاح البنك في المحافظة على جودة محفظته التمويلية، ويعزز قدرته على إدارة أصوله والاستغلال الأمثل للفرص

المتاحة في توظيف الأموال، مع المحافظة على التوازن ما بين السيولة والربحية ودرجة المخاطرة.

وأوضح الهارون أنه على صعيد ودائع العملاء فقد شهدت ارتفاعاً بنسبة 35 في المئة خلال العام الماضي، بحيث وصلت إلى 1.009 مليار دينار، مقارنة مع 750 مليون دينار في نهاية العام 2016.

الغانم

من جهته، قال الرئيس التنفيذي في البنك، شاهين حمد الغانم، إن «وربة» حقق عام 2017 نجاحاً مشرفاً من خلال تسويقه صكوك الترخية الأولى من رأسماله بقيمة 250 مليون دولار، وفقاً لأحكام الشرعية

الإسلامية ومتطلبات معيار كفاية رأس المال للبنوك الإسلامية (بازل 3)، وأشار إلى تمكن البنك بفضل جهود فريق العمل من تغطية الاكتتاب بخمس أضعاف الصكوك المصدره، إذ أدرجت الصكوك في سوق «ناسداك دبي» وفي بورصة إيرلندا.

وذكر أنه تم توزيع عوائد الصكوك المصدره على المستثمرين في الموعد المحدد لها، الأمر الذي سيشاهم بلا شك في تعزيز ثقة المستثمرين في البنك على الأمد القصير والطويل، وتعزيز مكانته وسمعتها في الأسواق العالمية والإقليمية. وأشار الغانم إلى أنه وبالتحديث عن إنجازات قطاعات الأعمال خلال العام

2017، فقد نجحت المجموعة المصرفية للاستثمار في «وربة»، مرتكزة على الخطة الإستراتيجية، من تعزيز قاعدة استثماراته لا سيما العقاري منها من خلال الاستثمار في أصول عالية الجودة وقليلة المخاطر وتؤمن عوائد مجدية للمستثمرين، وأبرزها عمليات استحواذ على عقارات ومنشآت في أسواق الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا.

وكشف عن قيام مجموعة الخزينة ببناء محفظة صكوك صادرة عن حكومات ومؤسسات دولية، تؤمن عوائد منتظمة للبنك وعملائه، كما تضي المجموعة المصرفية للشركات في تنوع المحفظة التمويلية للبنك من خلال تمويل كافة القطاعات والمشاركة في

تمويلات مشتركة تم تقديمها للبنوك وهيئات ومؤسسات محلية وعالمية. وأفاد عن تمكن المجموعة المصرفية للأفراد، من افتتاح فرعين جديدين في منطقتي الشهداء والمنقف، ضمن خطة البنك التوسعية، بحيث باتت فروع «وربة» حالياً في مختلف محافظات الكويت من خلال 12 فرعاً، فضلاً عن تقديم خدمات رقمية والإلكترونية متطورة للأفراد تلبى احتياجات كل شرائح المجتمع.

وأقرت العمومية جمع بنود جدول الأعمال، وأبرزها المصادقة على تقارير مجلس الإدارة ومراقبي الحسابات وتقرير هيئة الفتوى والرقابة الشرعية عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، فضلاً عن المصادقة على البيانات المالية السنوية.

التصنيفات والجوائز

أكدت وكالة «Moody's» العالمية، للتصنيف الائتماني في أكتوبر 2017، تصنيف الودائع والعملة المحلية والأجنبية طويلة وقصيرة الأجل للبنك عند «Baa2/Prime-2» مع نظرة مستقبلية مستقرة، كما رفعت تصنيف جوى الاستمرارية «Fitch» في الوقت ذاته تصنيف «وربة»، عند «(+A) مع نظرة مستقبلية مستقرة، كما رفعت تصنيف جوى الاستمرارية «Viability Rating» من «(+B) إلى «(-BB)، الأمر الذي يعكس سلامة مؤشرات جودة الأصول والمحفظة التمويلية لديه، وانخفاض معدلات التموليات المتعثرة التي تعتبر من أقل النسب في القطاع المصرفي المحلي. وأسفرت جهود البنك عن حصده جائزة «أفضل بنك للشركات في الكويت»، وجائزة «أفضل بنك استثماري في الكويت» من مجلة «The Banker Middle East»، بالإضافة إلى جائزة «البنك الأسرع نمواً في الكويت» للسنة الثالثة على التوالي. كما حاز البنك في شهر مارس 2017 على جائزة «بنك العام - الكويت 2016» من مجلة «The European» لترجم النجاحات التي تحكسها مؤشرات النمو المتزن للبنك من حيث الإيرادات وحجم الأصول والودائع، ونسبة التغيير في العائد على حقوق الملكية.

الغانم: حققنا

نجاحاً كبيراً

في تسويق صكوك

الشرحية الأولى من رأسمالنا

تعزيز ثقة المستثمرين

في البنك على الأمدين

القصير والطويل

لتوفير أحدث ما توصل إليه القطاع في الكويت

«الدوسري للألمنيوم» توقع اتفاقية مع «هوك» الألمانية

| كتب علي قاسم |

أبرمت شركة «مجموعة الدوسري للألمنيوم»، اتفاقية خاصة مع شركة «هوك» الألمانية، تحصل بموجبها على توكيل حصري لعلامتها التجارية في الكويت.

وقال رئيس مجلس إدارة المجموعة، فوزي الدوسري، إن الوكالة الحصرية لعلامة «هوك» تمثل إضافة نوعية لسوق الألمنيوم في الكويت الذي يشهد تنافسية عالية، واستقطاباً لأحدث وأخر ما توصلت إليه هذه الصناعة، مبيناً أن نوعية العملاء في الكويت تهتم بالأنواع الرفيعة والجودة والتكنولوجيا والحلول العملية والفاخرة، وهو ما تتوقع الشركة الحصول عليه من خلال شراكتها مع «هوك». وأضاف أن الشراكة مع «هوك» لم تكن محض صدقة أو من فراغ، بل جاءت عن قناعة تامة بجودة منتجات الشركة الألمانية التي تستخرج من القيمة المضافة لـ «الدوسري»، ودورها البارز في السوق المحلية منذ عام 1994، الأمر الذي سيوفر الزخم الذي تسعى إليه المجموعة



فوزي الدوسري

(تصوير كرم ذياب)

سواء إستراتيجياً أو في تعزيز سمعتها الطبيعية، وتوسعة أنشطتها. وأكد أن هذا النجاح لم يكن ليحقق لولا الدعم الحكومي المتمثل بالهيئة العامة للصناعة، ووزارة التجارة والصناعة، ووزارة الأشغال العامة، والمؤسسة العامة للريادة السكنية والجهات الأخرى في الدولة، إضافة إلى تعاون شركات الخدمات

المجموعة الفوز بعقود كبيرة خلال العام الماضي، وأبرزها تنفيذ مبنى النيابة العامة الجديد وتشطيبه وتصميمه وفق أحدث وسائل التكنولوجيا وطرق التركيب. ولغى إلى أن الشركة استوردت مواد المشروع من أكثر من 8 دول لتنفيذها وفق الشكل المطلوب، إضافة إلى إنجاز مشروعات حكومية وخاصة عدة، ومنها أسراج ومجمعات تجارية وقصور.

وأفاد بأن المجموعة تتطلع خلال المرحلة المقبلة إلى ترسيخ سمعتها الطبيعية في السوق، وتعزيز حصتها السوقية، ولديها ثقة إن هذا العام سيكون استثنائياً، وأمل أن تهيم على المركز الأول بين شركات صناعات الألمنيوم في المنطقة. وأكد «نستعد هذه القوة والتفاؤل من إستراتيجيتنا ونهجنا الثابت على أساس عوامل عدة تتمثل بالتزامنا بالجودة أولاً، ودقة مواعيد التسليم، وخدمة ما بعد البيع، علاوة على أننا نعد الشركة الوحيدة التي تمنح شهادات ضمان لعملائها، والتي تغطي

الصيانة المجانية لمدة 5 سنوات على كل أعمالنا». وأعرب عن فخر الشركة بأنها الوحيدة في الكويت التي لديها أحدث الماكينات والمعدات الصناعية أوروبية الصنع، والتي لا تتوافر لدى الشركات المنافسة الأخرى، بإشادة وزارة الأشغال العامة.

ولغى إلى أن الشركة استوردت مواد المشروع من أكثر من 8 دول لتنفيذها وفق الشكل المطلوب، إضافة إلى إنجاز مشروعات حكومية وخاصة عدة، ومنها أسراج ومجمعات تجارية وقصور. وأكد بأن المجموعة تتطلع خلال المرحلة المقبلة إلى ترسيخ سمعتها الطبيعية في السوق، وتعزيز حصتها السوقية، ولديها ثقة إن هذا العام سيكون استثنائياً، وأمل أن تهيم على المركز الأول بين شركات صناعات الألمنيوم في المنطقة. وأكد «نستعد هذه القوة والتفاؤل من إستراتيجيتنا ونهجنا الثابت على أساس عوامل عدة تتمثل بالتزامنا بالجودة أولاً، ودقة مواعيد التسليم، وخدمة ما بعد البيع، علاوة على أننا نعد الشركة الوحيدة التي تمنح شهادات ضمان لعملائها، والتي تغطي



إدارة البنك تتوسط خريجي الدفعة الرابعة والعشرين

وتزويدهم بالمهارات العملية. وتمكنت أكاديمية «الأهلي» من تخريج 535 متدرجاً حتى الآن، وسط حرص البنك على تاهيل الكوادر الوطنية للعمل في القطاع المصرفي، بما يعود بالفائدة عليه، وعلى القطاع المصرفي ككل.

احتفل البنك الأهلي الكويتي، بتخريج الدفعة الرابعة والعشرين من أكاديمية الأهلي، إذ تم تكريم 17 مشاركاً أكملوا بنجاح البرنامج التدريبي المكثف الذي استمر لفترة 4 أسابيع، وتميزت الدورة التدريبية، بأنها تضمنت جزائين متكاملين، ركز الأول منهما على الجانب النظري الدراسي التقليدي، بينما ركز الثاني على التدريب الميداني «افتاء الوظيفة»، بإتاحة الفرصة للمرشحين للإطلاع الكامل على الأعمال الفعلية التي تقوم بها إدارات البنك، لإكسابهم الجانب العملي في العمليات اليومية

معاً لتحسين بيئة الأعمال للشباب

مرشحكم لانتخابات غرفة تجارة وصناعة الكويت 2018

يعقوب يوسف المناعي

اللجنة الإعلامية

55512443 60033716 98716591 98716534 97766423

بدءاً من 7 دنانير حتى نهاية الجاري

«الغانم أوتو»: خدمة سريعة لسيارات «فورد»

تكون موجودة وخاصة أسفل السيارة. وأشارت «فورد الغانم»، إلى أن مركز الخدمة منح العملاء الحق بتمديد عرض الـ 7 دنانير، وتمديد خصومات خاصة على الخدمات المختارة، كجزء من تقانيه في خطة التميز، مبينة أنه في حال أراد العميل إجراء أي أعمال تصليح أو صيانة، فهي توفر مركزاً للخدمة السريعة لتوفير الوقت على العملاء الراغبين بإنجاز أعمال الصيانة الدورية الاعتيادية بسرعة وعناية لكل ما يتعلق بأعمال تبديل الزنبروت والفلاتر والفحص السريع على ايدى فريق فني وهندسي محترف، حاصل على التدريب والمؤهلات اللازمة من «فورد»، مع توفير كبير في كلفة إجراء الصيانة واستبدال قطع الغيار.

وتعتبر مركز «فورد الغانم» الخاص بخدمات سيارات «فورد»، من أحدث مراكز الخدمة في الكويت، والذي يضم فريقاً فنياً معتمداً وخبيراً بسيارات العلامة، وباستخدام قطع غيار «فورد» مع وجود أحدث المعدات والتجهيزات التي تضمن إنجاز الصيانة

الخدمة السريعة الحالي والمستمر لغاية نهاية شهر مارس، والذي يقدم فرصة إجراء خدمة الصيانة السريعة من 7 دنانير فقط، بالإضافة إلى فحص شامل 31 نقطة لتساعدهم في الكشف المبكر عن أي عطل قد يؤثر على سلامتهم أو على أداء السيارة.

وتشكّل زيارة مركز الخدمة فرصة لا تعوض للعملاء لتمتعهم براحة الجبال والإطمئنان على سياراتهم، إذ يحصلون على عرض استثنائي يشمل فحص 31 نقطة في السيارة مجاناً وعلى يد فريق من الأخصائيين والفنيين المؤهلين من «فورد» وباستخدام أحدث معدات الفحص والتشخيص.



والتصليح في وقت قياسي، ووفق أعلى معايير الجودة والضمان العالمية المعتمدة لدى «فورد». وتعد «الغانم أوتو» المستورد الوحيد المعتمد من «فورد موتور كومباني»، لاستيراد وبيع منتجات «فورد» في الكويت، وهي الوكالة الوحيدة المخول للقيام بخدمات ما بعد البيع، كالفحص بعقود الصيانة الممددة من فورد (ESP)، وإجراء التصليحات المشمولة ضمن كفالات «فورد» المصنعية، والدخول إلى أنظمة «فورد» للحصول على الدعم الفني والتقني وأحدث الطرق لإجراء التصليحات بالشكل الصحيح.

ويمكن لعملاء «فورد» والبنوك، الحصول فوراً على قطع الغيار الأصلية من «فورد» و«Motorcraft»، بالإضافة إلى عقود الكفالات المصنعية وخطة الخدمة الموسعة (ESP)، وخدمات الصيانة وأعمال تصليح الهيكل التي ينجزها فنيون مؤهلون ومدربون لدى «فورد» في مركز خدمة «الغانم أوتو»، ويعتبر هذا العرض فرصة استثنائية تسحق توفر الكثير على جميع مالكي سيارات «فورد» في الكويت.