

«كفيك»: 29.5% ملكيتنا في «الصلبوك»

قالت الشركة الكويتية للتمويل والاستثمار (كفيك) تعقيباً على إفصاح شركة الصلبوك التجارية بتوقيعها عقد اتفاق مع شركة ميدوك للتجارة العامة والمقاولات بالتنازل عن حق انتفاع قسيمة صناعية لمصلحة «الصلبوك» في منطقة الصليبية الصناعية، بأن «كفيك» تملك في شركة الصلبوك التجارية الزميلة لها 29.51% وبقيمة دفترية 4.65 ملايين دينار كما في 30 سبتمبر 2017. وأوضحت أنه سيتم تحديد الأثر المالي على «كفيك» من عقد اتفاق «الصلبوك» مع «ميدوك»، وفقاً لما ستعلن عنه شركة الصلبوك في حينه.

السنة التاسعة.. بالتعاون مع «الدراسات المصرفية» «هارفارد» تقدم في دبي برنامجاً لتطوير قيادات البنوك الخليجية

■ **الهاشل: تطوير أداء الكوادر الوطنية في «المركزي» والبنوك على رأس أولوياتنا**
 ■ **البرنامج تحت عنوان «قيادة تنفيذ الاستراتيجية في مجال الخدمات المالية» من 27 يناير إلى 1 فبراير**



محمد الهاشل

البرنامج، أفاد الهاشل بأن محتوى البرنامج القادم الذي ستفد كليه هارفارد في عام 2018، سيُقدم تحت عنوان «قيادة تنفيذ الاستراتيجية في مجال الخدمات المالية» (Financial Leading Strategy Execution in Services)، ويتكون من محورين مهمين هما «الإدارة الاستراتيجية» و«القيادة». وفيما يخص مدة البرنامج فهي ستة أيام تعقد خلال الفترة من 27 يناير إلى 1 فبراير 2018، ويستهدف المديرين التنفيذيين من مستوى مديري الإدارات أو ما يعادله على الأقل. وأكد المحافظ على أن تنفيذ البرنامج سيتم وفق المعايير العالمية التي تطبقها كليه هارفارد لإدارة الأعمال ووفقاً لما هو متبع عند تقديم مثل هذه البرامج في مقرها في الولايات المتحدة الأمريكية، وذلك لضمان حصول المشاركين وبنوكهم ومؤسساتهم على أعلى مستويات الجودة التي تتصف بها برامج الكليه. كما سيحصل المشاركون في نهاية البرنامج على شهادة من كليه هارفارد لإدارة الأعمال على مشاركتهم في البرنامج. يركز على دراسة الحالات العملية التي تنتشر بها الكليه، والتي يتم استخدامها عادة في الجامعات والمراكز التدريبية

المرموقة بهدف تطوير أداء التنفيذيين في جميع أنحاء العالم. وقد حرصت الكليه في هذا الصدد على انتقاء وتقديم عدد من الحالات العملية الجديدة ذات الصلة بالقطاع المصرفي والمالي، إضافة إلى حالات عملية من قطاعات أخرى، وذلك بهدف تقديم مجموعة متكاملة من التجارب العملية، بما يساهم في تعزيز القدرات التحليلية لدى المشاركين، هذا بجانب الأنشطة التفاعلية التي يقوم بها المتدربون في مجموعات. وفي الختام، أشار الهاشل إلى أن تطوير أداء الكوادر الوطنية في بنك الكويت المركزي والبنوك الكويتية سيبقى على رأس الأولويات الاستراتيجية، وذلك نظراً لما لهذه الفئة من أهمية في تحقيق التطور المستمر للقطاع المصرفي والمالي الخليجي. كما أكد حرصه على أن يستمر التعاون بين البنوك الكويتية والبنوك الأجنبية، وذلك لتعظيم الاستفادة من مثل هذه المبادرات المهمة في مجال التدريب وتبادل الخبرات. وأعرب المحافظ عن شكره وتقديره للبنوك الكويتية والخليجية على مشاركتها المتميزة في هذا البرنامج الاستراتيجي، متمنياً لها النجاح في تحقيق الأهداف المنشودة منه.

قال محافظ بنك الكويت المركزي، رئيس مجلس إدارة معهد الدراسات المصرفية، الدكتور محمد الهاشل إن المعهد سيقوم، وللسنة التاسعة على التوالي، بالتعاون مع كليه هارفارد لإدارة الأعمال بتقديم برنامج خاص لتطوير القيادات التنفيذية في البنوك والمؤسسات المالية في دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية وبعض دول الشرق الأوسط، وذلك خلال الفترة من 27 يناير إلى 1 فبراير 2018. وأوضح المحافظ أن البرنامج هو أحد المشاريع التنموية الاستراتيجية التي يتولى تنظيمها معهد الدراسات المصرفية، وذلك بهدف تطوير الكوادر الوطنية، التي تمثل القيادات التنفيذية عصبها الحيوي. وأضاف أن هذا البرنامج قد عقد للمرة الأولى في عام 2010 في دولة الكويت، حيث اقتضت المشاركة في حينه على بنك الكويت المركزي والبنوك الكويتية الأعضاء في معهد الدراسات المصرفية، ونظراً للنجاح الكبير الذي حققه البرنامج، وبغية تعزيز أوجه الاستفادة من هذه التجربة المتميزة، فقد تم الاستمرار في تقديمه سنوياً منذ عام 2011 على مستوى دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية. وقد عقد هذا التوجه نحو تقديم البرنامج على مستوى دول مجلس التعاون رغبة ماثلة من كليه هارفارد لإدارة الأعمال، وذلك لتوسيع نطاق البرنامج ليكون برنامجاً إقليمياً. وذكر الهاشل أن البرنامج يُعقد بالتعاون مع كل عام في إحدى دول مجلس التعاون، حيث عُقد عام 2015 في دولة الكويت. وقد شارك في هذه البرامج - إلى جانب بنك الكويت المركزي والبنوك الكويتية - مجموعة من البنوك والمؤسسات المالية الخليجية، أما بالنسبة



هنري كساب وعلي عامر

نجاحهما في تحقيق إنجاز جديد متميز يتمثل في توسعة شبكة بروتوكول الإنترنت / مفاتيح التشغيل متعددة البروتوكولات لدى زين بفضل التقنيات المتقدمة، وهو ما يمهد الطريق لتطوير فرص هائلة ونماذج أعمال جديدة. وأوضح «زين» في بيان صحافي أنها ستستفيد من هذه الخطوة من منصات سيسكو المتطورة لتحليل المسار الجزيئي واتمته شبكات WAN اللاسلكية لتحقيق مزايا الاستقصاء الموزع والتحكم المركزي بالشبكة، مبيحة أن ابتكارات سيسكو الرائدة في مجال توسع البنية السحابية والآتمة ستعمل على توفير قدرات الجيل الجديد من الشبكات، مما يمكنها من تبسيط وتوسيع نطاق خدماتها وتعزيز الابتكار الذي يدعم نتائج الأعمال.

ونظراً لكونها مشغل اتصالات يخدم أكثر من 45 مليون مستخدم في ثمانين دول بالشرق الأوسط وشمال أفريقيا، فإن البنية التحتية لمجموعة زين تواجه توقعات مرتفعة واحتمال عمل متزايدة نظراً للتمويل في أعداد الأجهزة والاتصال، ويتوقع مؤشر سيسكو السنوي للشبكات المرئية Cisco VNI زيادة بواقع 12 ضعفاً في حركة البيانات عبر الأجهزة المتحركة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بين عامي 2016 و2021، ما يمثل معدل نمو سنوي مركب قدره 65 في المئة، ولذلك يتطلّب هذا النمو عبر السوق جهود مزودي الخدمات في تحويل شبكاتهم.

وقال المدير التنفيذي للخدمات الدولية ومبيعات الجملة والتجوال في مجموعة زين هنري كساب «تشير متطلبات الحبة الرقمية إلى ضرورة التركيز على تحسين السرعة والكفاءة كاولوية أساسية، ووضع استراتيجية نمو قائمة على الخدمات الجديدة بالإضافة إلى ضمان الأمن - فهي تعد ركائز الابتكار التي تدعم مسيرتنا للتحول لتكون مشغلاً متكاملًا للحياة الرقمية».

وأوضح كساب قائلًا «بفضل التقنيات الرائدة من سيسكو، فإن بنية شبكتنا ذات الإمكانيات المستقبلية تمكننا من تحقيق نتائج الأعمال الملموسة وتلبية الطلب المتنامي من قاعدة عملائنا المنتشرة في أسواق الشرق الأوسط».

يشار إلى أن تطبيق التقنيات الجديدة يمثل خطوة جريئة نحو أتمته الشبكات وإنجازاً مهما يدعم مرونة الشبكات وقدرتها على توفير خدمات متفوقة للناطق العربي، وتعزيز استقصاء التطبيقات لتقنيات الجيل الخامس وتحسين تجارب العملاء بشكل يرسم ملامح الشبكة للمستقبل، كما تساعد تقنيات سيسكو مجموعة زين في تحسين عمليات الشبكة وتوفير حزمة غنية من الخدمات المتميزة.

وقال علي عامر المدير التنفيذي لمبيعات مزودي الخدمات العالميين لدى سيسكو الشرق الأوسط وأفريقيا «تسمح قدرات سيسكو المتطورة في مجال تحويل المسار والآتمة

تكريم الرعاية والمشاركين في معرض الصناعات

الصبيح يطالب الدولة بإبرام عقود مستقبلية مع مصانع مواد البناء الوطنية



عادل الصبيح مكرماً لجهات المشاركة والرعاية المعرض تصوير جمال المنشاوي

أبرز الشركات المتخصصة التي تقدم كل ما تحتاجه مراحل عملية البناء. وأرقي منتجات التشطيبات والديكور التي تتوافق مع ذوق المواطن الكويتي. معرفة عن بالغ سعادتها للنجاح الجاهر الذي حققه المعرض في الدورة الحالية، ما يؤكد على الثقة الكبيرة التي توليها الجهات الحكومية كافة وشركات القطاع الخاص ذات العلاقة لهذا التجمع الوطني السوي الكبير والمهم ونجاح ورش العمل التي شرحت للمواطنين كيفية طرق البناء للعديد من مراحل البناء. وفي ختام الحفل، تم تكريم الجهات والشركات الراعية والمشاركة وتسليمها الدروع التذكارية تقديراً لجهودها ودعماً في نجاح المعرض.

أبرز الشركات المتخصصة التي تقدم كل ما تحتاجه مراحل عملية البناء. وأرقي منتجات التشطيبات والديكور التي تتوافق مع ذوق المواطن الكويتي. معرفة عن بالغ سعادتها للنجاح الجاهر الذي حققه المعرض في الدورة الحالية، ما يؤكد على الثقة الكبيرة التي توليها الجهات الحكومية كافة وشركات القطاع الخاص ذات العلاقة لهذا التجمع الوطني السوي الكبير والمهم ونجاح ورش العمل التي شرحت للمواطنين كيفية طرق البناء للعديد من مراحل البناء. وفي ختام الحفل، تم تكريم الجهات والشركات الراعية والمشاركة وتسليمها الدروع التذكارية تقديراً لجهودها ودعماً في نجاح المعرض.

أبرز الشركات المتخصصة التي تقدم كل ما تحتاجه مراحل عملية البناء. وأرقي منتجات التشطيبات والديكور التي تتوافق مع ذوق المواطن الكويتي. معرفة عن بالغ سعادتها للنجاح الجاهر الذي حققه المعرض في الدورة الحالية، ما يؤكد على الثقة الكبيرة التي توليها الجهات الحكومية كافة وشركات القطاع الخاص ذات العلاقة لهذا التجمع الوطني السوي الكبير والمهم ونجاح ورش العمل التي شرحت للمواطنين كيفية طرق البناء للعديد من مراحل البناء. وفي ختام الحفل، تم تكريم الجهات والشركات الراعية والمشاركة وتسليمها الدروع التذكارية تقديراً لجهودها ودعماً في نجاح المعرض.

الرعايات البلاطينية

تم تكريم الرعاية البلاطينية للمعرض، وهم: شركة الصناعات الوطنية، وبيت التمويل الكويتي، والشركة المتحدة لصناعات الحديد، وأسيكو للصناعات، ومجموعة وليد الجابر، وطمايح الفارسي، ومجموعة الدوسري، وبرافو هومز للمقاولات العامة للبناني.

الرعايات الذهبية

وبعد ذلك، تم تكريم الشركات صاحبة الرعاية الذهبية للمعرض، وهي «أحمد إبراهيم الصراف للتجارة العامة والمقاولات»، و«أحمد إبراهيم الصراف للأثاث والمفروشات»، وشركة كويت أرك للمطبخ، وشركة مركز الديكور، والرفاعي للزجاج، وشركة الكنجان الكويتية للتجارة العامة والمقاولات، ومؤسسة الكويت للتقدم العلمي، و«جي كي سمنت ووركس»، و«توب دور»، و«بشيل ديزاين»، وشركة عربي، و«دار ماس للاستشارات الهندسية»، ومجموعة نعمة المتحدة للتجارة العامة والمقاولات، و«فاكا لمقاولات التكيف»، وFAK Group.

نهاي فتحه

دعا نائب رئيس مجلس الإدارة، الرئيس التنفيذي لشركة الصناعات الوطنية، عادل الصبيح، الحكومة إلى إبرام عقود مستقبلية مع مصانع مواد البناء الوطنية لإعطائهم مؤشرات استقرار وطمانينة على المدى البعيد، وتحفيزهم على زيادة إنتاجهم لاستيعاب عدد المشاريع الكبير التي تنفذها الدولة، وتجنبيهم الخسائر في حال تعثر بعض المشاريع أو توقفها. وبين في تصريحات على هامش حفل تكريم للرعاة والمشاركين في الدورة السابعة من معرض الصناعات والبناء أن الكويت وعلى امتداد 10 سنوات مقبلة على مشاريع تنموية كثيرة وكبيرة، خصوصاً في مجال البناء والإنشاء، مشيراً إلى أن قطاع صناعة البناء ما زال يعاني من تعقيدات كثيرة تتعلق في تأخر منح التراخيص، وكثرة الإجراءات، وعدم توفر الحماية الجزئية من التناقص غير الشريف. وأكد الصبيح أنه لا بد على الدولة أن توفر للمصانع المحلية هامشاً من التنشيع وتسهيل التراخيص، إلى جانب توفير الأراضي للمستثمرين الوطنيين، بالإضافة إلى ضبط الجودة، الذي يحمي هذا القطاع من الإغراق، ويحفظه على مدى سنوات ممتدة.

وأوضح الصبيح أن إقامة أي نوع من أنواع مشاريع البناء والتنمية، يجب أن يقابلها صناعة بناء مكافئة داخل البلد، مشيراً إلى أن مواد البناء عادة ما تكون ثقيلة الوزن وكبيرة الحجم، ويصعب تصنيعها في مكان بعيد ونقلها إلى موقع الإنشاء. وأكد أن صناعة البناء قضية مهمة لكل دولة، لأنها تستخدم مواردها الأولية في إنتاج مواد البناء في الدرجة الأولى، في حين أن المواد المستوردة تكون في حقيقتها مكلفة وليست عنصراً أساسياً في البناء.

فائض الكويت التجاري مع اليابان

في نوفمبر ارتفع بنسبة 14.7%

أظهرت بيانات رسمية أن الفائض التجاري للكويت مع اليابان ارتفع بنسبة 14.7 في المئة في نوفمبر الماضي على أساس سنوي ليبلغ 31.8 مليار ين (282 مليون دولار) بفضل الصادرات القوية وذلك للشهر الـ 11 على التوالي. وذكرت وزارة المالية اليابانية في بيان أولية، أن دولة الكويت حافظت على الفائض التجاري مع اليابان المعروف بـ«الحبر الأسود» مدة تسع سنوات وعشرة أشهر على التوالي. وأضافت أن إجمالي صادرات الكويت إلى اليابان سجل في نوفمبر الماضي زيادة للمرة الـ 11 على التوالي بنسبة 13.7 في المئة على أساس سنوي ليصل إلى 49.4 مليار ين (438 مليون دولار).

وأوضحت الوزارة أن واردات الكويت من اليابان زادت أيضاً بنسبة 11.9 في المئة لتصل إلى 17.6 مليار ين (156 مليون دولار) مسجلة بذلك ارتفاعاً للمرة الأولى منذ ستة شهور. وبيعت أن العجز في الميزان التجاري الياباني مع منطقة الشرق الأوسط بصورة عامة قفز في نوفمبر الماضي بنسبة 39 في المئة ليصل إلى 520.4 مليار ين (4.6 مليارات دولار) فيما زادت صادرات المنطقة إلى اليابان بنسبة 23 في المئة مقارنة بالشهر ذاته من عام 2016. (طوكيو - كونا)



جمعية مدينة صباح الأحمد التعاونية

إعلان عن طرح (بنك) أرض فضاء للاستثمار

تعلن جمعية مدينة صباح الأحمد التعاونية عن طرح موقع للاستثمار من قبل السادة أصحاب الإختصاص بنظام المزايدة لأعلى دعم مادي مقدم للجمعية وذلك بناءً على موافقة وزارة الشؤون الإجتماعية رقم (2017/33320) وذلك للأشعة التالية:

م	النشاط	الموقع	القيمة الإستثمارية	الساحة	الرقم الابي
1	بنك	ضاحية مدينة صباح الأحمد الاولي قطاع (A) بجوار السوق المركزي قطعة (6)	3000 د. ك	2م 300	ارض فضاء

وفقاً للشروط التالية:

- 1- أن يكون المتقدم من أصحاب الإختصاص ولديه ترخيص تجاري ساري المفعول ويكون مزاولاً فعلياً للنشاط.
- 2- توضع العطاءات بالصندوق مباشرة وبالمحظوف المغلق من قبل مقدمي العطاءات ويكتب على كل عطاء اسم النشاط المطلوب الإستثمار فقط دون الإشارة إلى أي بيانات أخرى وفقاً للقرار الوزاري رقم (16 لسنة 2016) الخاص بتنظيم عطاءات الإستثمار.
- 3- تكون الأولوية للمساهم عند تساوي الدعم.
- 4- سوف يتم الإختيار للمتقدم بأعلى دعم مادي للجمعية على أن يكون بشيك واحد مصدق.
- 5- يلتزم مقدم الطلب دفع مبلغ وقدره (250 د.ك) فقط مائتان وخمسون ديناراً كويتي حسب قرار وزارة الشؤون الاجتماعية والعمل يتم استرداده في حالة عدم الفوز مع مراعاة أن مبلغ التأمين المذكور ليس له علاقة بمبلغ التأمين المتعلق بالقيمة الإيجارية المعتمدة عند التعاقد.
- 6- يقدم الطلب على كراسة الشروط نظير رسم وقدره (250 د.ك) فقط مائتان وخمسون ديناراً كويتي غير قابلة للرد اعتباراً من يوم (الثلاثاء) الموافق 2017/12/19م وحتى نهاية دوام يوم الثلاثاء الموافق 2018/1/2م من الساعة (8:30) صباحاً وحتى الساعة (1:30) ظهراً.
- 7- دودع الطلبات داخل الصندوق المخصص بمقر اتحاد الجمعيات التعاونية الاستهلاكية بحولي - الدائري الرابع من الأحد إلى الخميس أوقات الدوام الرسمية للإتحاد من الساعة (9) صباحاً وحتى الساعة (5) مساءً.
- 8- من وقع عليه الإختيار يلتزم بمراجعة إدارة الجمعية عند إبلاغه كتابياً خلال أسبوعين من تاريخ الإختيار لإتمام الإجراءات اللازمة وتوقيع العقد واللا يعتبر طلبه ملغى ويصبح مبلغ التأمين حقا خالصاً للجمعية مع استرداد مبلغ الدعم المقدم.
- 9- تطبق أحكام القانون رقم (24) لسنة (1979) والمعدل بالقانون رقم (2013/118) في شأن الجمعيات التعاونية والقرارات الوزارية المنظمة لهذا الشأن.
- 10- أن تكون الرخصة التجارية المقدمة مطابقة تماماً لاسم النشاط المطروح أعلاه حسب المصريح به بقرار المجلس البلدي لسنة 2011م ولن يعتمد بأي رخصة أخرى.

المستندات المطلوبة:

- 1- صورة البطاقة المدنية لصاحب الترخيص.
- 2- صورة الرخصة التجارية سارية المفعول للنشاط المطروح.
- 3- كراسة الشروط معينة ومعتمدة وموقعة ومختومة من قبل المستثمر.
- 4- شيك مصدق بقيمة الدعم.
- 5- شيك مصدق بقيمة (250 د.ك) فقط مائتان وخمسون ديناراً كويتي.
- 6- وصل كراسة الشروط.
- 7- أن يقدم طالب الإستثمار إقراراً وتعهد بعدم وجود أي فرع مستمر لنفس النشاط المطروح لدى الجمعية مستمراً من قبله حالياً وفي حالة ثبوت عكس ذلك سيتم سحب الإستثمار الجديد منه.