



«برقان» يعلن عن الفائز الجديد بسحب حساب «الثريا للراتب»



أعلن بنك برقان عن فوز معتوق ناصر معتوق العسلاوي بسيارة «نيسان باترول» ذات الدفع الرباعي خلال سحب حساب «الثريا للراتب» الشهري، وقد أعرب الفائز عن سعادته بالفوز بالسيارة.

ومع السحب الشهري، يحصل العميل على فرصة لربح سيارة نيسان باترول ذات الدفع الرباعي كل شهر ومقابل كل 10 دقائق متوافرة في الحساب يحصل العميل على فرصة واحدة.

وأوضح البنك أنه يمكن فتح حساب «الثريا» للراتب، بالدينار الكويتي، أو غيره من العملات، وأنه يمنح صاحبه العديد من المميزات، ومنها الحصول على قرض أو بطاقة ائتمانية تناسب احتياجاته، بالإضافة إلى ذلك، الاستفادة من العروض والخصومات على مدار العام.

1804080
www.burgan.com

الطليبة الجديدة ستدعم خطط نمو الناقلية «القطرية» تعيد تأكيد طلبية طراز A321neo AFC الأكبر حجماً



عدلت الخطوط الجوية القطرية على طلبية سابقة كانت مكونة من 50 طائرة من طراز A320neo طلبية جديدة مؤكدة تشمل 50 طائرة من طراز A321neo AFC (المقصورة الجديدة من نوع إيرباص كابين فليكس)، وتعكس هذه الطلبية لأكثر طائرة من عائلة طائرات إيرباص الأحادية الممر عزم الناقلية القطرية زيادة كفاءة عملياتها وسعتها المقعدة من خلال التعديل على الطليبة التي تم التوقيع عليها في عام 2011.

فابريس بريجييه، الرئيس التنفيذي ورئيس الطائرات التجارية في شركة إيرباص: إن خيار ناقلية مميزة مثل طائرات A321neo AFC يعكس ريادة هذه الطائرة ذات الممر الواحد وحضورها القوي في منطقة الشرق الأوسط. وأضاف بريجييه: نحن نتطلع إلى رؤية طائرة A321neo AFC تحلق بالوان الخطوط الجوية القطرية الزاهية ومساهمتها في استمرار نجاح الشركة وتميزها.

هذا، وستنضم الطائرات الجديدة إلى الأسطول الحالي المكون من 50 طائرة من طراز A320ceo ابتداءً من عام 2019، والذي بدوره سيساهم في تعزيز النمو لشبكة الخطوط الجوية القطرية مستفيدة من قدرة طائرة الـ A321neo في تقديم تجربة سفر نوعية لمسافريها. وبلغت القيمة الإجمالية للصفقة 6,35 مليارات دولار حسب قائمة الأسعار المعلنة. وبهذه

الطائرة تستوعب 240 مقعداً ومزودة بأحدث ابتكارات المحركات



المناسبة، قال أكبر البائكر الرئيس التنفيذي لجموعة الخطوط الجوية القطرية: في الوقت الذي تشهده فيه الخطوط الجوية القطرية نمواً وتوسعاً غير مسبوقين أصبحت هناك حاجة إلى طائرات تتسم بالكفاءة والموثوقية والحدائق. واستجابة للطلب على النمو في توفير سعة

Ooredoo تستضيف LinkedIn في مقرها الرئيسي



طلال بديس وعمر البسام ومحمد درشا وسيريل الكايم وعبدالحسن الفهد

أقامت Ooredoo ندوة بالتعاون مع LinkedIn في مقرها الرئيسي الكائن في مدينة الكويت تحت عنوان «يوم Ooredoo و LinkedIn» بقيادة رئيس قطاع الموارد البشرية والخدمات الإدارية لدى Ooredoo عمر البسام وممثلين من شركة LinkedIn محمد درشا، مدير أول الحسابات وسيريل الكايم، مدير نجاح الزبائن. ومن خلال الندوة، قامت شركة LinkedIn بتعريف الموظفين على كيفية الاستفادة من تعزيز العلاقات مع الموظفين في قائمة الاتصالات، واستخدامها للتعرف على أشخاص آخرين ومعرفة المزيد عنهم من خلال الاتصال المتبادل. كما قام ممثلو الشركة بتعريف الموظفين على كيفية تحميل سيرهم الذاتية، وترتيب ملفهم الشخصي بغرض إبراز أعمالهم وخبراتهم، وأثنى البسام على أهمية استقطاب المهارات الكويتية في الشركة من خلال برنامج LinkedIn، حيث تمت زيادة عدد متابعينا إلى أكثر من 5000 متابع، وتعززت الشركة على استضافة LinkedIn خلال نهاية العام المقبل.

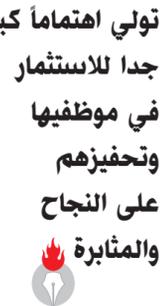
التفاني في العمل ما يصعب ليس فقط في مصلحة نجاح الشركة فحسب، بل في مصلحة نجاح المسيرة الوظيفية لكل أفراد أسرة Ooredoo.

وعن إنجازات قطاع الموارد البشرية والخدمات الإدارية خلال عام 2017، صرح البسام عن تطبيق إستراتيجية الشركة فيما يتعلق باستقطاب وتعيين الكفاءات وضمان أسرة Ooredoo، إلى جانب تقديم التدريبات اللازمة لتطوير مستواهم الوظيفي وتحسين

من ناحية أخرى، سلط البسام الضوء على إنجازات قطاع الموارد البشرية والخدمات الإدارية خلال عام 2017 وتطلعاته لعام 2018، مشدداً على أن الشركة تولي اهتماماً كبيراً للاستثمار في موظفيها وتحفيزهم على النجاح والمثابرة بالعمل وأن Ooredoo تتبع إستراتيجية تقوم على اكتشاف المواهب والعمل على إبرازها وتقديم الدعم اللازم لتطويرها بشكل دائم ومستمر.

وقد أثنى البسام على أهمية استمرار فريق العمل

البسام: الشركة تولي اهتماماً كبيراً جداً للاستثمار في موظفيها وتحفيزهم على النجاح والمثابرة



«عربة للإجارة» تطلق حملة «الآن فرصتك لاستئجار الفخامة»

في إطار سعيها الدائم لتوفير الأفضل لعملائها، وبناء على الطلب المتزايد للسيارات الفخمة في الكويت، قامت «عربة للإجارة» التابعة لشركة الملا لاستئجار وتاجير المركبات بإضافة سيارة ACURA MDX ADVANCE وTECH بفئتيها ADVANCE وTECH إلى أسطولها المتنوع لكي توفر مجموعة من السيارات التي تتميز بأحدث وسائل التكنولوجيا والراحة والرفاهية والمتعة لتلبي احتياجات ومتطلبات العملاء من أصحاب الأذواق الرفيعة. وبالتزامن مع هذه الإضافة، أطلقت «عربة للإجارة» هذا الشهر وبالتعاون مع شركة الملا العالمية لتجارة السيارات الوكيل الحصري لسيارات أكورا في الكويت والأولى في منطقة الشرق الأوسط خارج الولايات المتحدة وأميركا الشمالية حملتها التسويقية الجديدة تحت شعار «الآن فرصتك لاستئجار الفخامة»، والتي اشتملت على حزمة فريدة من المزايا والتسهيلات التي تتيح للعملاء فرصة تحقيق تطلعاتهم باستئجار سياراتهم المفضلة بأسعار تنافسية وفق شروط وإجراءات ميسرة. وتوفر هذه الحملة فرصة لقيادة سيارات ACURA الحديثة من مختلف الفئات مع الحصول على مزايا ومحفزات جاذبة



وتنافسية، فيإمكان العملاء اليوم استئجار MDX بـ 255 ديناراً شهرياً، و MDX بـ 275 ديناراً شهرياً مع تأمين شامل لمدة سنتين، هذا بالإضافة إلى باقة من المزايا والخدمات التي تتفرد بها عربة بدءاً من الصيانة الذهبية والسيارة البديلة وخدمة المساعدة على الطريق 24 ساعة مع إمكانية السفر. ACURA MDX سيارة الدفع الرباعي اليابانية الفاخرة تعمل بمحرك طراز 3.6 سلندرات وبسعة 3,5 لترات، مدعم بـ 9 سرعات أوتوماتيكية وهي مجهزة بعجلات المنوم 20 بوصة وتمتاز بياقة السلامة والامان الذكية التي تشمل

منظومة كاميرات خلفية وأمامية وجانبية ونظام منع وتخفيف حدة الاصطدام الأمامي وسنسرات أمامية وخلفية ونظام مثبت السرعة المتكيف، ونظام اظهار النقطة العمياء ونظام البقاء على الطريق ونظام عدم الخروج من الحارة. وتوفر عربة للإجارة لعملائها تشكيلة واسعة من المركبات المفضلة لديهم من السيارات الفخمة والرياضية.



قالت شركة بوبيان للتأمين التكافلي إنها تسعى دائماً إلى تقديم مجموعة شاملة من منتجات التأمين التكافلي الرامية إلى دعم استقرار وأمن المجتمع في مختلف المجالات والقطاعات.

وأوضحت الشركة في بيان صحفي، أن من ضمن الوثائق التي تطرحها، وثيقة خاصة بالتأمين البحري للتأمين، والتي توفر باقة متكاملة من خدمات التأمين الخاصة بالنقل وتغطية الأضرار.

ولفتت «بوبيان تكافل» إلى أنه يمكن لأي شخص أو شركة الاشتراك في هذا البرنامج، مشددة على أن الوثيقة تمكن العميل من التخطيط للشحنة التابعة له من ميناء ما، أو بلد ما ضمن نطاق البرنامج، سواء كان يتم نقلها جواً أو براً أو بحراً، بالإضافة إلى أن البرنامج مصمم بطريقة تلائم احتياجات المشتركين. كما يقدم شحنة واحدة أو تغطية مفتوحة سنوياً. وفي حين ذكرت الشركة أن البرنامج يستمر طوال المدة المتفق عليها، سواء على شحنة واحدة أو على أساس تغطية مفتوحة، أشارت إلى أن يمكن شراء التغطية على جميع المخاطر، أو يمكن اختيارها

لجنة «غرب عبدالله المبارك» تدعو أصحاب القسائم لزيارتها في «الصناعات والبناء السابع»

الجمهور بإنجازات الوزارة في مختلف قطاعاتها مثل الهندسة الصحية والمشاريع الإنشائية والمشاريع الكبرى وقطاع هندسة الصيانة معربة عن فخرها بإنجازات الوزارة على جميع الصعد وفي كل المجالات. وأوضحت وكيل وزارة الأشغال العامة أن الإحصائيات الأخيرة تظهر أن نسبة الصرف على المشاريع خلال الأعوام الخمسة الأخيرة بلغت حوالي (450) مليون دينار، لافتة إلى سعي الوزارة الدائم للمساهمة في تحقيق النهضة العمرانية المنشودة في البلاد، والعمل على تذليل العقبات التي تواجه تنفيذ تلك المشاريع ووضع الحلول المناسبة لها بالتنسيق المباشر مع جميع الجهات المختصة بالدولة.



تيسير سمكة



سافانا القحطاني

من جهتها، قالت المدير العام لشركة «سافانا ديزاين سنتر»، سافانا القحطاني، إن الشركة تهدف من خلال مشاركتها في المعرض، إلى التواصل والانتشار الجماهيري مع الشريحة المطلوبة في هذا المجال. وأوضحت القحطاني، أن الشركة ستقدم خلال المعرض عدة منتجات (خشب، حجر فني، خدمة تصميم ثنائي الأبعاد وثلاثي الأبعاد، رسومات تنفيذية، استشارات بالتصميم)، لافتة إلى تقديمها نسبة خصم على تلك الخدمات خلال المعرض بواقع 20%.

والذي تقدمه شركات مواد البناء والتشطيبات والديكور والأثاث والمطابخ ومكاتب التصميمات والاستشارات الهندسية والنظم الذكية وغيرها من الشركات والجهات المشاركة في

مشاركة أكثر من 70 شركة متخصصة في مجال البناء والتشييد والديكور

صرح م. عواطف سليمان الغنيم وكيل وزارة الأشغال العامة بمناسبة انعقاد معرض الصناعات والبناء السابع بأهمية عقد مثل تلك المعارض بهدف التعريف بأهم مشروعات الوزارة المنجزة والحالية والمستقبلية وتسليط الضوء عليها. وأشارت الغنيم إلى أن الهدف من مشاركة وزارة الأشغال العامة في هذا المعرض الذي يقام تحت رعاية وزير الشؤون الإسكان ووزير الدولة لشؤون الخدمات هو تعريف

دعت لجنة أهالي منطقة (غرب عبدالله المبارك) أصحاب القسائم السكنية للاستفادة من الخصومات الهائلة والعروض المقدمة في معرض الصناعات والبناء السابع الذي تنظمه «اكسبو-تاج» للمعارض والمؤتمرات بالتعاون مع شركة الصناعات الوطنية، ويقام تحت رعاية وحضور وزير الدولة لشؤون الإسكان ووزير الدولة لشؤون الخدمات ياسر آل بفتن (جيمر - الكويت) من 11 - 14 ديسمبر 2017، بمشاركة أكثر من 70 شركة متخصصة في مجال البناء والتشييد والديكور من الكويت ودول الخليج. وقالت اللجنة في بيان صحفي، إن «اكسبو-تاج» و«الصناعات الوطنية»، دعنا اللجنة إلى التواجد في المعرض من خلال جناح دائم على مدار 4 أيام، واستقبال حوالي 5200 صاحب قسيمة ودعوتهم للاستفادة من الخصومات الهائلة والعروض المميزة المقدمة من شركات تشييد البناء والمقاولات المتواجدة في مكان واحد. وأوضحت اللجنة أنها ستحضر أيضاً ورش العمل المقامة على هامش المعرض والتي توضح الكثير من الطرق والأساليب الجديدة المستخدمة في التشييد والمقاولات، وبيئت اللجنة أن بإمكان أصحاب القسائم الاستفادة من مهرجان الخصومات الهائلة الذي سيقام في المعرض